

NETWORK



CLOUD



PRO
INSIDE
PUBLIC COMPANY LIMITED



SECURITY



PLATFORM

บริษัท โปร อินไซด์ จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568

วันที่ 14 พฤษภาคม 2568

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ ประจำปีไตรมาสที่ 1 ปี 2568
เรียน กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
สิ่งที่ส่งมาด้วย สำเนาการเงินสำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 จำนวน 1 ชุด

บริษัท โปร อินไซด์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ขอนำส่งการเงินสำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568 ซึ่งผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีแล้ว และคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ เพื่อเป็นข้อมูลสำหรับผู้ลงทุน และผู้สนใจทั่วไปทราบ มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

เศรษฐกิจและภาวะอุตสาหกรรมที่มีผลต่อการดำเนินงาน

ในไตรมาส 1 ปี 2568 บริษัทได้รับผลกระทบจากความผันผวนของภาวะเศรษฐกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศ ซึ่งยังคงมีความไม่แน่นอนจากอัตราดอกเบี้ยนโยบายที่อยู่ในระดับสูง ซึ่งส่งผลกระทบต่อต้นทุนทางการเงินในการดำเนินโครงการลงทุนที่มีมูลค่าสูง อย่างไรก็ตาม บริษัทได้บริหารจัดการโครงสร้างเงินทุนอย่างระมัดระวัง โดยมุ่งเน้นการควบคุมต้นทุนการกู้ยืมให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมกับกระแสเงินสดจากโครงการ รวมถึงมีการวางแผนการชำระหนี้และการจัดหาแหล่งเงินทุนล่วงหน้าเพื่อรองรับความเสี่ยงด้านดอกเบี้ย

สำหรับอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (ICT) ยังคงมีแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่องในช่วงต้นปี โดยได้รับแรงสนับสนุนจากนโยบายเศรษฐกิจดิจิทัลของภาครัฐ เช่น การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล เมืองอัจฉริยะ (Smart City) และการเปลี่ยนผ่านสู่ระบบราชการอิเล็กทรอนิกส์ (Digital Government) ขณะเดียวกัน ตลาดยังคงมีการแข่งขันสูง ทั้งจากผู้เล่นในประเทศและต่างประเทศ โดยเฉพาะในกลุ่ม Cloud, AI และ Big Data

ในช่วงไตรมาสนี้ บริษัทให้ความสำคัญกับการพัฒนาโซลูชันที่ตอบโจทย์ลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชน เช่น ระบบ AI-driven Security, Cloud-based Data Management และบริการ IT Outsourcing ที่เน้นการลดต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน พร้อมทั้งขยายความร่วมมือกับพันธมิตรเทคโนโลยีระดับโลกเพื่อเสริมศักยภาพในการแข่งขัน

ขณะเดียวกัน บริษัทได้ติดตามสถานการณ์เศรษฐกิจโลกอย่างใกล้ชิด โดยเฉพาะ นโยบายการขึ้นภาษีของสหรัฐอเมริกา ซึ่งมีผลต่อบรรยากาศการค้าและการลงทุนทั่วโลก แม้ว่าผลกระทบโดยตรงต่อบริษัทในปัจจุบันยังไม่มีความสำคัญ แต่บริษัทตระหนักถึงความเป็นไปได้ของการเปลี่ยนแปลงด้านต้นทุนการจัดซื้ออุปกรณ์เทคโนโลยีจากผู้ผลิตระดับโลก และอัตราแลกเปลี่ยนที่อาจผันผวนในระยะถัดไป

นอกจากนี้ บริษัทให้ความสำคัญกับการบริหารความเสี่ยงด้านซัพพลายเชนจากนโยบายการควบคุมการส่งออกของประเทศคู่ค้า และดำเนินกลยุทธ์เชิงรุกในการกระจายความเสี่ยง เช่น การขยายฐานลูกค้า การจัดหาผู้ผลิตทางเลือก และการพัฒนาโซลูชันที่สร้างมูลค่าเพิ่ม ด้วยกลยุทธ์ดังกล่าว บริษัทมีความเชื่อมั่นว่าจะสามารถรับมือกับความท้าทายทั้งในระดับมหภาคและระดับอุตสาหกรรม พร้อมทั้งรักษาความสามารถในการแข่งขันและเติบโตอย่างยั่งยืนในปี 2568

สรุปเหตุการณ์และพัฒนาการที่สำคัญ

ในปี ไตรมาสที่ 1 ของ ปี 2568 บริษัท โปร อินไซด์ จำกัด (มหาชน) ได้มีพัฒนาการที่สำคัญดังนี้

- 7 มกราคม 2568 บริษัทกำหนดราคาเสนอขายหุ้น IPO ที่หุ้นละ 3 บาท โดยเปิดจองซื้อระหว่างวันที่ 9-13 มกราคม 2568



- 9 มกราคม 2568 บริษัทได้ลงนามในสัญญาจ้างดูแลบำรุงรักษาระบบคอมพิวเตอร์ซอฟต์แวร์สำเร็จรูปสำหรับธุรกิจหลัก (รชช.) และบูรณาการระบบงานที่เกี่ยวข้องกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค มูลค่าโครงการทั้งสิ้น 1,504,420,000.00 บาท (หนึ่งพันห้าร้อยสี่ล้านสี่แสนสองหมื่นบาทถ้วน) ซึ่งเป็นราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว โดยมีระยะเวลาให้บริการ 24 เดือน ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2568 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2570 ในนามกิจการร่วมค้า พี ที เอ็น พี โอ โดยบริษัทรับผิดชอบดำเนินโครงการคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 46 ของมูลค่าโครงการ
- 20 มกราคม 2568 หุ้นของบริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) เป็นวันแรก ในหมวดธุรกิจเทคโนโลยี
- 13 กุมภาพันธ์ 2568 บริษัทได้ลงนามในสัญญาซื้อขายระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทย จำนวน 1 ระบบ กับ NT เมื่อวันที่ 13 กุมภาพันธ์ 2568 มูลค่าโครงการทั้งสิ้น 992,300,000 บาท (เก้าร้อยเก้าสิบล้านสามแสนบาทถ้วน) ซึ่งเป็นราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว เพื่อรองรับโครงการพัฒนาระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทย กิจกรรมที่ 1 การพัฒนาระบบบริหารจัดการการแลกเปลี่ยนข้อมูลสุขภาพทั่วประเทศ โดยมีระยะเวลาส่งมอบภายใน 180 วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา 6 เดือน ในนามกิจการร่วมค้า เอสพี โดยบริษัทรับผิดชอบดำเนินโครงการคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 49 ของมูลค่าโครงการ
- 3 มีนาคม 2568 บริษัทได้รับทราบประกาศจากการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ให้บริษัทเป็นผู้ชนะการเสนอราคาโครงการจ้าง จัดทำ พัฒนา ติดตั้ง และดูแลบำรุงรักษา ระบบบริหารจัดการทรัพยากรองค์กร (Enterprise Resource Planning: ERP) โดยมีมูลค่าโครงการเป็นเงินทั้งสิ้น 2,938,220,000 บาท (สองพันเก้าร้อยสามสิบล้านสองแสนสองหมื่นบาทถ้วน) ซึ่งเป็นราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว

สรุปผลการดำเนินงาน

ภาพรวมผลการดำเนินงานสำหรับงวด 3 เดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2568

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 1/2568	ไตรมาส 4/2567	ไตรมาส 1/2567	QoQ (%)	YoY (%)
รายได้จากการดำเนินงานธุรกิจ	629	482	256	31%	146%
กำไรสุทธิ	72	36	24	100%	200%
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาทต่อหุ้น)	0.14	0.09	0.06	56%	133%

กำไรสุทธิ

ในไตรมาส 1/2568 บริษัทมีรายได้จากการดำเนินงานธุรกิจ 629 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 373 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 146 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2567 สาเหตุหลักมาจากการรับรู้รายได้จากโครงการขนาดใหญ่ที่ส่งมอบได้ในไตรมาสที่ 1 ของปี 2568 ทำให้กำไรสุทธิของบริษัทในไตรมาส 1/2568 เพิ่มขึ้น 48 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 200 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2567

รายได้

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 1/2568	ไตรมาส 4/2567	ไตรมาส 1/2567	QoQ (%)	YoY (%)
รายได้จากการจำหน่ายและวางระบบแบบเบ็ดเสร็จ	364	349	88	4%	314%
รายได้จากการขาย	0.2	1	7	(80%)	(97%)
รายได้จากการให้บริการ	264	132	161	100%	64%
รวมรายได้จากการดำเนินงานธุรกิจ	628	482	256	30%	145%

รายได้จากการจำหน่ายและวางระบบแบบเบ็ดเสร็จ ในไตรมาส 1/2568 มีจำนวน 364 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 276 ล้านบาท หรือ คิดเป็นร้อยละ 314 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากไตรมาส 1/2568 บริษัทมีรายได้จากการส่งมอบงานจากโครงการที่สำคัญที่มีมูลค่าโครงการสูงกว่าโครงการที่รับรู้ในไตรมาส 1/2567 ดังนี้

- โครงการซื้อขายระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทยของบริษัทโทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน)
- โครงการสัญญาซื้อขายคอมพิวเตอร์ โครงการจัดซื้อเครื่องไมโครคอมพิวเตอร์ทดแทนเครื่องเดิมเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานของกรมสรรพสามิต
- โครงการสัญญาซื้อขายระบบอ่านแผ่นป้ายทะเบียนอัตโนมัติครอบคลุมพื้นที่ภาคกลาง ภาคตะวันออก และภาคใต้ จำนวน 180 จุด ปิงประมาณ 2567 ของกองบัญชาการตำรวจปราบปรามยาเสพติด
- โครงการพัฒนาระบบคลาวด์กลางด้านสาธารณสุขของประเทศไทย กิจกรรมที่ 1 : การพัฒนาระบบบริหารจัดการการแลกเปลี่ยนข้อมูลสุขภาพของสำนักงานคณะกรรมการดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ
- โครงการจัดหาระบบกล้องโทรทัศน์วงจรปิด (CCTV) พร้อมอุปกรณ์และติดตั้งพื้นที่ อ.จะนะ อ.นาทวี อ.เทพา อ.สะบ้าย้อย และปรับปรุงศูนย์ควบคุมกล้องโทรทัศน์วงจรปิดหลักอาคารศรีเกียรติพัฒนาขององค์การบริหารส่วนจังหวัดสงขลา

รายได้จากการขาย ในไตรมาส 1/2568 มีจำนวน 0.2 ล้าน โดยรายได้จากการขายมิใช่รายได้หลักของกิจการ โดยบริษัทมีรายได้จากการขายอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ให้แก่ลูกค้าภาคเอกชนเพียงไม่กี่รายเท่านั้น

รายได้จากการให้บริการ ในไตรมาส 1/2568 มีจำนวน 264 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 103 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 64% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากโครงการหลัก ดังนี้

- รายได้จากสัญญาเช่าระบบตรวจสอบและติดตามการปฏิบัติการเดินรถ (GPS) พร้อมติดตั้งขององค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ
- รายได้จากสัญญาจ้างเหมาบำรุงรักษาระบบกล้องอ่านแผ่นป้ายทะเบียนรถอัตโนมัติ ระบบอ่านแผ่นป้ายทะเบียนรถอัตโนมัติแบบเคลื่อนที่ และระบบห้องคอมพิวเตอร์แม่ข่าย ปีงบประมาณ พ.ศ.2568 ซึ่งลงนามในช่วงไตรมาส 4/2567

ต้นทุน

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 1/2568	ไตรมาส 4/2567	ไตรมาส 1/2567	QoQ (%)	YoY (%)
ต้นทุนจากการจำหน่ายและวางระบบแบบเบ็ดเสร็จ	291	286	62	2%	369%
ต้นทุนจากการขาย	0.1	-	5	-	98%
ต้นทุนจากการให้บริการ	200	92	117	117%	71%
รวมต้นทุน	491	378	184	30%	167%
กำไรขั้นต้น	138	104	72	33%	92%
อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	21.9	21.6	28.1		

ต้นทุนรวม ในไตรมาส 1/2568 มีจำนวน 491 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 307 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 167 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้าที่มีต้นทุนรวมจำนวน 184 ล้านบาท โดยบริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นโดยรวมลดลงจากร้อยละ 28.1 เป็นร้อยละ 21.9 เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน ซึ่งเป็นผลมาจาก

- ต้นทุนจากการจำหน่ายและวางระบบแบบเบ็ดเสร็จเพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่สูงกว่ารายได้จากการจำหน่ายและวางระบบแบบเบ็ดเสร็จที่เพิ่มขึ้น เป็นผลมาจากโครงการที่รับรู้รายได้ในไตรมาส 1/2568 มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าโครงการที่รับรู้รายได้ใน ไตรมาส 1/2567
- ต้นทุนจากการให้บริการเพิ่มขึ้นตามรายได้จากการให้บริการที่เพิ่มขึ้น โดยต้นทุนจากการให้บริการเพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่สูงกว่ารายได้จากการให้บริการที่เพิ่มขึ้นเป็นผลมาจากโครงการที่รับรู้รายได้ในไตรมาส 1/2568 มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าโครงการที่รับรู้รายได้ในไตรมาส 1/2567

ค่าใช้จ่ายและต้นทุนทางการเงิน

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 1/2568	ไตรมาส 4/2567	ไตรมาส 1/2567	QoQ (%)	YoY (%)
ค่าใช้จ่ายในการขาย	15	12	12	25%	25%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	32	30	25	7%	28%
ต้นทุนทางการเงิน	12	6	4	100%	200%
รวมค่าใช้จ่าย	58	48	41	21%	42%
อัตราส่วนต่อรายได้ (ร้อยละ)	9.2	10.0	16.0		

ค่าใช้จ่ายโดยรวมของบริษัท สำหรับไตรมาส 1/2568 มีจำนวน 58 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 17 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 42 โดยมีปัจจัยหลักดังนี้

- ค่าใช้จ่ายในการขายเพิ่มขึ้น 3 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีการขยายทีมงานขายเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับโครงการใหม่ในอนาคต
- ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 7 ล้านบาท มีสาเหตุหลักมาจากค่าธรรมเนียมในการออกหนังสือค้ำประกันโครงการ สำหรับโครงการขนาดใหญ่ที่ได้ลงนามในไตรมาสที่ 1/2568 รวมไปถึงค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจากการขยายทีมงานเพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจ
- ต้นทุนทางการเงินเพิ่มขึ้น 8 ล้านบาท จากการที่บริษัทมีโครงการใหม่ๆ มากขึ้น ส่งผลให้มีการกู้ยืมเงินเพิ่มขึ้นเพื่อนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนและรองรับการดำเนินงานของโครงการ

สรุปฐานะทางการเงิน

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 มีจำนวน 2,446 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 691 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 39 เมื่อเทียบกับ 1,754 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 โดยมีปัจจัยหลักมาจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นเพิ่มขึ้น 514 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากรายได้ที่รับรู้ในไตรมาสก่อนหน้า และครบกำหนดวางบิลในไตรมาส 1/2568 และเงินจ่ายล่วงหน้าค่าโครงการเพิ่มขึ้น 157 ล้านบาท จากการสั่งซื้ออุปกรณ์สำหรับโครงการขนาดใหญ่ในไตรมาสที่ 1/2568 เพื่อให้สามารถดำเนินโครงการได้ตามแผน แต่ในไตรมาสที่ 1/2568 บริษัทมีสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาลดลง 131 ล้านบาทซึ่งเกิดจากการวางบิลลูกค้านี้ไตรมาสที่ 1/2568 ที่สอดคล้องกับลูกหนี้การค้าที่เพิ่มขึ้น

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 มีจำนวน 1,601 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 173 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 12 เมื่อเทียบกับ 1,428 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 โดยมีปัจจัยหลักมาจากเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น 412 ล้านบาท เพื่อนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนและรองรับการดำเนินงานของโครงการขนาดใหญ่ที่บริษัทได้รับเพิ่มเติม อย่างไรก็ตาม หนี้สินที่ในส่วนของผู้ถือหุ้นมีการลดลงจำนวน 184 ล้านบาทเนื่องจากการชำระหนี้ที่ครบกำหนดในไตรมาสที่ 1/2568 ที่ผ่านมา

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม ณ วันที่ 31 มีนาคม 2568 มีจำนวน 844 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 518 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 159 เมื่อเทียบกับ 326 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2567 โดยปัจจัยหลักมาจากการเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 170 ล้านหุ้นที่ราคาหุ้นละ 3 บาท ในเดือนมกราคมที่ผ่านมา

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ไตรมาส 1/2568	ไตรมาส 4/2567	ไตรมาส 1/2567
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratios)			
อัตราส่วนทุนหมุนเวียน (Current Ratio)	1.3	1.0	1.0
อัตราส่วนเงินทุนหมุนเวียนเร็ว (Quick Ratio)	0.5	0.2	0.3
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ (Activity Ratios)			
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (Average Collection Period)	49	37	102
อัตราส่วนที่แสดงถึงความเสี่ยงจากการกู้ยืม (Leverage Ratios)			
อัตราหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio)	1.9	4.4	2.3
อัตราส่วนความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย (Interest Coverage Ratio)	7.8	7.9	8.0
อัตราส่วนความสามารถในการชำระภาระผูกพัน (Debt Service Coverage Ratio)	6.6	9.4	9.0
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratios)			
อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์ (Return on Asset)	10.5%	9.4%	20.0%
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (Return on Equity)	24.6%	30.0%	45.7%

1. อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratios)

ในไตรมาส 1/2568 บริษัทมี อัตราส่วนทุนหมุนเวียน (Current Ratio) อยู่ที่ 1.3 เท่า ซึ่งอยู่ในระดับที่สามารถบริหารสภาพคล่องได้อย่างเหมาะสมต่อการดำเนินธุรกิจและรองรับภาระหนี้สินหมุนเวียน ในขณะที่อัตราส่วนสภาพคล่องเร็ว (Quick Ratio) อยู่ที่ 0.5 เท่า ซึ่งเป็นผลจากการที่บริษัทมีสัดส่วนสินค้าคงคลังและโครงการที่อยู่ระหว่างดำเนินการเพิ่มขึ้น เพื่อรองรับแผนการขยายตัวของธุรกิจและโครงการใหม่ในอนาคต แม้ว่าระดับ Quick Ratio จะสะท้อนถึงการพึ่งพากระแสเงินสดจากการดำเนินโครงการและการเรียกเก็บหนี้จากลูกค้าเป็นหลัก บริษัทมีแผนบริหารจัดการสภาพคล่องเชิงรุก ผ่านการเร่งกระบวนการจัดเก็บเงินจากลูกค้า การบริหารต้นทุนโครงการอย่างมีประสิทธิภาพ และการควบคุมวงเงินสินเชื่อให้สอดคล้องกับกระแสเงินสดเข้า

2. อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์ (Activity Ratios)

ในไตรมาส 1/2568 บริษัทมีระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (Average Collection Period) ลดลงเหลือ 49 วัน จาก 102 วันในไตรมาส 1/2567 ซึ่งสะท้อนถึงการบริหารจัดการลูกหนี้ที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น โดยสามารถเร่งกระบวนการเรียกเก็บเงินจากลูกค้าได้เร็วขึ้นอย่างต่อเนื่อง การลดลงของระยะเวลาเก็บหนี้ช่วยให้บริษัทมีกระแสเงินสดหมุนเวียนที่ดีขึ้น ลดความเสี่ยงด้านหนี้สูญ และสามารถนำเงินทุนไปใช้สนับสนุนโครงการใหม่ได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

3. อัตราส่วนโครงสร้างทางการเงิน (Leverage Ratios)

ในไตรมาส 1/2568 อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) อยู่ที่ 1.9 เท่า ลดลงจาก 2.3 เท่าในไตรมาส 1/2567 ซึ่งเกิดจากการเพิ่มทุนเพื่อเข้าจดทะเบียนในตลาดของบริษัทในไตรมาส 1/2568 เป็นหลัก และบริษัทสามารถรักษาความสามารถในการชำระหนี้ได้อย่างแข็งแกร่ง โดย อัตราส่วนความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย (Interest Coverage Ratio) อยู่ที่ 7.8 เท่า ลดลงเล็กน้อยจาก 8.0 เท่าในไตรมาส 1/2567 ซึ่งอยู่ในระดับที่บริษัทสามารถชำระดอกเบี้ยจากผลประกอบการได้อย่างมั่นคง ขณะที่อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt Service Coverage Ratio) ก็ลดลงเป็น 6.6 เท่า จาก 9.0 เท่าในไตรมาส 1/2567 ซึ่งแสดงให้เห็นว่าบริษัทยังคงมีศักยภาพในการบริหารกระแสเงินสดเพื่อรองรับภาระหนี้ในอนาคต

4. อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratios)

ในไตรมาส 1/2568 บริษัทมี อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (Return on Assets - ROA) อยู่ที่ 10.5% ลดลงจาก 20.0% ในไตรมาส 1/2567 ซึ่งสะท้อนถึงการขยายการลงทุนในโครงการขนาดใหญ่ ทำให้สินทรัพย์รวมเติบโตเร็วกว่ากำไรสุทธิ ขณะที่อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Return on Equity - ROE) อยู่ที่ 24.6% ลดลงจาก 45.7% ในไตรมาส 1/2567 อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรในปี 2567 ลดลง โดยมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มทุนเพื่อเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เพื่อนำเงินลงทุนไปใช้ในโครงการขนาดใหญ่

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือการเติบโตในอนาคต

บริษัทได้วิเคราะห์และประเมินปัจจัยที่อาจมีผลกระทบต่อการทำงานและการเติบโตในอนาคต โดยแบ่งออกเป็นปัจจัยสำคัญดังนี้

1. นโยบายและการลงทุนของภาครัฐ บริษัทมีรายได้หลักจากการดำเนินโครงการภาครัฐในสัดส่วนที่มีนัยสำคัญ หากมีการปรับลดงบประมาณหรือเปลี่ยนแปลงนโยบายภาครัฐ อาจส่งผลกระทบต่อแผนรายได้และการขยายตัวของธุรกิจ บริษัทจึงมีแนวทางการกระจายความเสี่ยงโดยขยายฐานลูกค้าไปยังหน่วยงานรัฐวิสาหกิจและเอกชน รวมถึงพัฒนาโซลูชันที่สอดคล้องกับยุทธศาสตร์ดิจิทัลของภาครัฐ เช่น Smart City, Cloud-based Government Services และโครงการที่สนับสนุนภาครัฐในช่วง Digital Transformation พร้อมติดตามนโยบายภาครัฐด้าน ICT อย่างใกล้ชิดเพื่อให้สามารถปรับตัวได้ทันต่อการเปลี่ยนแปลง
2. แนวโน้มเทคโนโลยีและนวัตกรรม การเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีในระดับโลกยังคงเกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว โดยเฉพาะการประยุกต์ใช้ AI Generative, ระบบ Cloud-native, Cybersecurity และการวิเคราะห์ข้อมูลขั้นสูง (Advanced Analytics) การที่บริษัทสามารถปรับตัวและพัฒนาโซลูชันใหม่ให้สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้าได้ทันเวลา จะเป็นปัจจัยสำคัญในการรักษาความสามารถในการแข่งขัน บริษัทจึงเพิ่มงบลงทุนด้าน R&D และเสริมทักษะบุคลากรด้าน AI, DevSecOps และ Cloud Infrastructure อย่างต่อเนื่อง
3. ภาวะเศรษฐกิจและอัตราดอกเบี้ย แม้ว่าอัตราเงินเฟ้อในไทยจะเริ่มทรงตัว แต่คณะกรรมการนโยบายการเงินยังคงอัตราดอกเบี้ยนโยบายในระดับสูง เพื่อควบคุมเงินเฟ้อพื้นฐาน ส่งผลให้ต้นทุนทางการเงินของบริษัทยังอยู่ในระดับสูง โดยเฉพาะในช่วงที่บริษัทมีการลงทุนโครงการขนาดใหญ่ บริษัทจึงเน้นการบริหารกระแสเงินสดอย่างรัดกุม ควบคุมวงเงินกู้ และพิจารณาทางเลือกด้านการเงินที่ยืดหยุ่น เช่น การเช่าซื้อหรือการจัดหาแหล่งเงินกู้ที่มีต้นทุนต่ำจากพันธมิตรทางการค้า
4. การเปลี่ยนแปลงด้านภาษีหรือข้อกำหนดทางการค้าในระดับภูมิภาคและระหว่างประเทศ อาจส่งผลกระทบต่อโครงสร้างต้นทุนและความสามารถในการแข่งขันของบริษัท โดยเฉพาะการนำเข้าอุปกรณ์เทคโนโลยีจากต่างประเทศ บริษัทจึงติดตามสถานการณ์การเจรจาทางการค้า ภาษีนำเข้า และข้อกำหนดด้านภาษีที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ ICT อย่างใกล้ชิด พร้อมพิจารณาทางเลือกในการจัดซื้อและจัดจ้างที่ลดความเสี่ยงจากการพึ่งพาสถานที่ต่างประเทศ

แม้ว่าบริษัทจะต้องเผชิญกับปัจจัยภายนอกและภายในที่อาจส่งผลต่อการดำเนินงาน แต่ด้วยแผนการรับมือที่เป็นระบบและกลยุทธ์เชิงรุก บริษัทเชื่อมั่นว่าจะสามารถรักษาความสามารถในการแข่งขันและเติบโตได้อย่างมั่นคงในอนาคต

พัฒนาการด้านความยั่งยืน

บริษัทตระหนักถึงความสำคัญของการดำเนินธุรกิจที่คำนึงถึงปัจจัยด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (Environmental, Social, and Governance - ESG) ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญที่นักลงทุนใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุนในปัจจุบัน บริษัทจึงให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจอย่างมีความรับผิดชอบต่อสังคมและยั่งยืน พร้อมทั้งกำหนดนโยบายและมาตรการเพื่อส่งเสริมความยั่งยืนในทุกมิติ ดังนี้

- 1. ด้านสิ่งแวดล้อม (Environmental)** บริษัทมุ่งเน้นการลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมโดยการใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพและลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก ผ่านมาตรการต่าง ๆ ได้แก่
 - ตั้งเป้าลดการใช้ไฟฟ้าร้อยละ 10 ภายในปี 2572 เทียบกับปีฐาน 2566
 - ลดการใช้น้ำร้อยละ 10 และลดค่าใช้จ่ายด้านการใช้น้ำร้อยละ 5 ภายในปี 2572
 - นำระบบ Paperless และ E-Document มาใช้แทนการใช้กระดาษ
 - เข้าร่วมโครงการ Care the Bear ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกจากการจัดงานประชุม
 - เลือกใช้อุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ที่ประหยัดพลังงานและเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม เช่น หลอดไฟ LED และอุปกรณ์ที่ผ่านมาตรฐานประหยัดพลังงาน
- 2. ด้านสังคม (Social)** บริษัทให้ความสำคัญกับพนักงาน ชุมชน และสังคม โดยมีมาตรการสำคัญ เช่น
 - ส่งเสริมความเท่าเทียมทางเพศ และไม่เลือกปฏิบัติในการจ้างงาน
 - ตั้งเป้าลดอัตราการลาออกของพนักงานไม่เกินร้อยละ 3 ภายในปี 2572
 - อบรมพนักงานไม่น้อยกว่า 16 ชั่วโมง/คน/ปี เพื่อพัฒนาทักษะและความรู้ที่จำเป็น
 - สนับสนุนการพัฒนาเทคโนโลยีสารสนเทศในชุมชน โดยติดตั้งอุปกรณ์และระบบ ICT เพื่อเพิ่มโอกาสในการเข้าถึงเทคโนโลยี
 - จัดกิจกรรมเพื่อสังคม เช่น การสนับสนุนอุปกรณ์เทคโนโลยีให้แก่โรงเรียนหรือหน่วยงานที่ขาดแคลน
- 3. ด้านธรรมาภิบาล (Governance)** บริษัทมุ่งมั่นดำเนินธุรกิจด้วยความโปร่งใสและมีธรรมาภิบาลที่ดี โดยมีมาตรการสำคัญ ได้แก่
 - ดำเนินธุรกิจภายใต้หลักธรรมาภิบาล และมีนโยบายต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน
 - มีมาตรการกำกับดูแลการทำธุรกรรมกับบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน (RPT) อย่างโปร่งใส
 - ส่งเสริมการใช้ระบบดิจิทัลเพื่อลดต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพ เช่น ระบบ Cloud-based Data Management
 - จัดตั้งคณะกรรมการกำกับดูแลความยั่งยืน เพื่อบริหารจัดการประเด็นด้าน ESG และติดตามการดำเนินงานด้านความยั่งยืนของบริษัท

ด้วยมาตรการเหล่านี้ บริษัทมุ่งมั่นที่จะดำเนินธุรกิจควบคู่ไปกับการพัฒนาอย่างยั่งยืน เพื่อตอบสนองต่อความคาดหวังของนักลงทุน สังคม และผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม พร้อมทั้งสร้างคุณค่าให้กับองค์กรในระยะยาว

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

นางสาวเบญญาภา เฉลิมวัฒน์
กรรมการ

เลขานุการบริษัท

โทร 02 029 7875 ต่อ 726